



# Programme TravauxHivernaux<sup>MC</sup>

## Assurance des entrepreneurs en déneigement

Pendant les mois d'hiver, les chutes de neige sont courantes au Canada. En raison des températures hivernales variées à travers le pays, les entrepreneurs en déneigement se retrouvent dans une industrie complexe qui est difficile à assurer.

Afin d'aider les courtiers à couvrir une gamme de services de déneigement allant du déneigement au pelletage de la neige et au transport de la glace ou de la neige, TSW lance un programme appelé TravauxHivernaux<sup>MC</sup>. Conçu avec les services de gestion de la neige et de la glace à l'esprit, TravauxHivernaux<sup>MC</sup> se concentre sur les besoins des entrepreneurs en déneigement et aide à se protéger contre leurs risques assez singuliers.

### CARACTÉRISTIQUES

- Programme offert aux entrepreneurs engagés dans des services de déneigement (jusqu'à 100 % des revenus de l'entreprise)
- Option de contrat annuel avec possibilité de couvrir les services hors saison (c.-à-d. services d'aménagement paysager au printemps et en été)

### CATÉGORIES D'AFFAIRES

- Déneigement
- Aménagement paysager, abattage d'arbres, pulvérisation de mauvaises herbes, fertilisation
- Construction de clôtures, d'irrigation et de systèmes de drainage
- Nivellement du terrain et d'excavation
- Pavage des trottoirs et des entrées
- Pelouses et centres de jardinage
- Entrepreneurs de piscine

### LIMITES DE COUVERTURE

- 5 M \$ Autorité interne de souscription (Limite jusqu'à 10 M \$)
- 25 000 \$ Malfaçon et vices de fabrication (Limite jusqu'à 250 000 \$)
- 25 000 \$ Responsabilité Erreurs et omissions pour l'entrepreneur (Limite jusqu'à 250 000 \$)

### EXIGENCES

- Prime minimale de 10 000 \$ pour le déneigement (pour 1 M \$ en assurance responsabilité civile générale)
- Revenu minimum de 250 000 \$
- Contrat(s) établi(s) de déneigement
- Minimum de 3 ans d'expérience
- Proposition d'assurance complétée

### À PROPOS DE TSW

Les Services de gestion TSW ont été fondés à Montréal en 1995. Avec l'ouverture de son bureau de Vancouver en 2007, TSW a commencé sa quête pour être un AGP national et un grossiste en assurance. Aujourd'hui, TSW est devenue une puissance diversifiée et solidaire regroupant des souscripteurs et des courtiers, tous s'efforçant d'atteindre la même vision pour permettre aux courtiers d'en faire plus et de développer nos partenariats significatifs avec nos marchés canadiens et internationaux.

### CONTACTEZ-NOUS POUR PLUS DE DÉTAILS

#### COLOMBIE-BRITANNIQUE & PRAIRIES

##### Brent Wyse

Directeur régional de l'Ouest  
T. 778-372-8822  
bwyse@tsw-management.ca

#### ONTARIO

##### Ryan Heelis

Directeur régional du Centre  
T. 226-338-2146  
rheelis@tsw-management.ca

#### QUEBEC & ATLANTIC

##### Tony Picciano

VP régional, TSW-Est et Centre  
T. 514-742-0652  
tpicciano@tsw-management.ca